

HAZTE AGENTE ASOCIADO



Únete a la red de agentes asociados de JEP Sports Management para llegar a más ligas, más clubes, más futbolistas y multiplicar tu negocio. Llévate el 100% de las operaciones, sólo nos pagarás un canon anual por utilizar nuestra red y recursos.

Estas son algunas de las herramientas con las que contarás en JEP Sports Management como agente asociado



SOFTWARE GESTIÓN

Sistema sencillo mediante aplicativo Google Drive para gestionar clubes, jugadores, agentes y ofertas.



WEB AGENCIA

Web para poder promocionar tu cartera de jugadores y entrenadores, las noticias y novedades que estos generen, así como toda la documentación necesaria para desempeñar tu profesión con usuario y contraseña en área privada.



FORMACIONES

Cuenta con curso inicial + guía práctica + formaciones periódicas online y se mantendrá al día de las novedades del sector.



INTRANET

La Intranet es un espacio privado en la web que está disponible toda la documentación que necesita para realizar su trabajo. Desde contratos y mandatos, hasta acuerdos, formaciones, productos de marketing



ACCESO A JUGADORES Y OFERTAS

A través de nuestra agencia y red de agentes, tendrás acceso a captar nuevos jugadores, a recibir ofertas, a presentar tu cartera a otras ofertas de otros agentes...



ACTIVIDADES PARALELAS

La actividad de la agencia se complementa con actividades paralelas: campus, trials, eventos, stages, torneos, colaboraciones.



ASESORAMIENTO JURÍDICO, FISCAL Y NORMATIVO

Tendrás a tu disposición todo el asesoramiento jurídico, fiscal y normativo de nuestro departamento especializado.



DOCUMENTOS

Redacción de contratos con jugadores, clubes, marcas deportivas, presentación a jugadores, clubes, eventos... También te activaremos tu tarjeta profesional digital, tu correo profesional y el contrato como agente asociado.



ACUERDOS CON HERRAMIENTAS PROFESIONALES

Estará a su disposición desde el primer día, nuestro departamento de acuerdos que continuamente está cerrando tratos con herramientas profesionales necesarias para tu labor como agente (wyscout, footters, instat...)

Contenido del curso inicial como agente asociado de JEP Sports

CAPÍTULO 1 - TRÁMITE PARA LA LICENCIA DE INTERMEDIARIO EN LA RFEF

En caso de querer expedirte la licencia como intermediario de fútbol en la Real Federación Española de fútbol, te explicamos y te ayudamos paso a paso para poder obtenerla, incluso redactando los documentos oficiales que se solicitan y preparándote para la entrevista personal. También te explicamos su significado y qué sentido tiene tenerla y en qué momento es más oportuno tramitarla.

CAPÍTULO 2 – LA PROFESIÓN DE INTERMEDIARIO DE FÚTBOL

Te explicamos a fondo y con detalle como es la profesión como intermediario o agente de fútbol. Desde sus inicios, gestionando carteras amateurs, hasta llegar a representar futbolistas de élite.

CAPÍTULO 3 – LA RELACIÓN ENTRE INTERMEDIARIO Y CARTERA DE JUGADORES

En este capítulo aprenderás cuál es la relación que un intermediario o agente de fútbol debe tener con su cartera de representados, cuáles son sus obligaciones y sus derechos, como debe afrontar momentos y etapas claves en la gestión de su carrera deportiva.

CAPÍTULO 4 – NORMATIVAS A SABER PARA OFRECER UN JUGADOR

Es importante que un agente de fútbol sepa interpretar y aplicar las distintas normativas de la federación y la FIFA a la hora de ofrecer un jugador a un club de fútbol, para dar una imagen profesional y no errar en operaciones donde el futuro del jugador está en juego.

CAPÍTULO 5 – EL INTERMEDIARIO Y LA RELACIÓN CON LOS CLUBES

Una de las claves del éxito de esta profesión, es como un agente intermediario se relaciona con los clubes, como teje una relación de confianza y como logra que esa buena gestión crezca de forma continuada para poder conseguir una sinergia win to win con el club.

CAPÍTULO 6 – LA RELACIÓN CON OTROS AGENTES Y AGENCIAS

Como en todas las profesiones de intermediación, la relación que se tiene con otros agentes y agencias es un punto importante donde uno puede crecer y expandirse. Son tratos que se deben saber gestionar y trabajar para crecer por un sendero correcto y provechoso.

CAPÍTULO 7 – LOS DERECHOS DE IMAGEN

Los derechos de imagen de los jugadores y entrenadores llevan años cogiendo cada vez una relevancia mayor dado su gran potencial de facturación y de crecimiento para el agente y su representado. Es importante dominar bien los derechos de imagen para obtener siempre el mejor trato posible para tu representado.

CAPÍTULO 8 – LA TRIBUTACIÓN DE LOS FUTBOLISTAS

La tributación de tu cartera de representados es un punto importante que debes dominar a medida que tu cartera va creciendo y llegando a la élite de este deporte. Saber aconsejar y gestionar los impuestos y tributos de tus jugadores y entrenadores.

CAPÍTULO 9 – CÁMARA DE RESOLUCIÓN DE DISPUTAS

Es importante que un agente intermediario de fútbol sepa y domine las distintas reclamaciones y disputas que se pueden dar en contratos y a qué organismo debe dirigirse para proteger los intereses de sus representados.

CAPÍTULO 10 - EL FAIR PLAY FINANCIERO

El Fair Play financiero de la UEFA, impuesto en el 2011, es una loable medida en aras de sanear la economía de los clubes, el agente de fútbol debe dominar estas normativas para poder luego operar con seguridad y aconsejar a su cartera de representados y también a clubes que tenga una relación profesional.

GUÍA PRÁCTICA DE COMO OPERAR COMO AGENTE ASOCIADO

En esta guía práctica, tendrás una documentación detallada de como operar como agente de fútbol asociado a JEP Sports Management.

¿Si me doy de alta como agente asociado, tengo contrato y sueldo?

Contrato con la agencia sí, como agente asociado. Sueldo fijo no, todos somos autónomos y ganamos dinero según las operaciones que cerramos y nos toca x porcentaje de dicha operación. La agencia no paga sueldos fijos ni gastos fijos, sino que el agente gana el dinero de su cartera de jugadores, de los que cobra un % de sueldo y traspasos que en su momento ha pactado con el jugador, y también de primas de fichajes que pagan los clubes por el trabajo realizado.

Precios

PACK AGENTE ASOCIADO: 990€ + IVA -Cuota anual

Mientras seas agente asociado, la cuota anual es de 990€ que te da acceso a todos los servicios.

MODALIDA DE PAGO

El pago se ingresa en el siguiente número de cuenta bancaria:

BBVA

Joan Francesc Lino Miquel - 77309183L

IBAN en formato electrónico:

Número de cuenta: ES7601820238450201906506

BIC: BBVAESMM

También se puede pagar online vía PayPal o tarjeta en el enlace siguiente:

<https://www.jepsportsmanagement.com/trabaja-con-nosotros/hazte-agente-asociado-a-jep-sports/>

Una vez realizado el pago, se remite comprobante del mismo a joan@jepsportsmanagement.com junto a los siguientes datos:

Nombre completo:

DNI:

Fecha nacimiento:

Dirección completa de residencia actual:

Teléfono para las tarjetas: (sólo en caso de elegir la modalidad teórica + práctica)

Email para las tarjetas: loquequieras@jepsportsmanagement.com (sólo en caso de elegir la modalidad teórica + práctica)

Zonas que trabajarás: (sólo en caso de elegir la modalidad teórica + práctica)

Servicios como agente asociado de JEP Sports Management

Guía práctica como agente asociado

Contrato agente asociado

Tarjetas profesionales de JEP Sports con tus datos

Correo profesional (opcional)

Gestor

Uso licencia de JEP Sports

Acceso a cartera de jugadores de todos los agentes asociados

Acceso a ofertas que van entrando cada día de todos los agentes asociados

Acceso a captar nuevos jugadores que entran en JEP Sports sin agente asignado de tu zona

Grupo JEP Sports Management

Joan Francesc Lino Miquel (CEO Fundador)

Intermediario registrado por la RFEF N° 485

Telf. +34 678676906 (con WhatsApp)

joan@jepsportsmanagement.com

www.jepsportsmanagement.com

www.futboldreams.com

www.linkedin.com/in/joan-francesc-lino

<https://www.agentedefutbol.com>

<https://www.facebook.com/agenciajepsports>